Universidad Nacional de Cuyo Facultad de Artes y diseño

Cátedra: Diseño Gráfico Final

Alumno: Karina Paola Vidaurre

Tema:

Identidad del Mercado Artesanal

Mendocino

Año de cursado: 2009

Año de Examen: 2014

Descriptores:

Diseño de Identidad Promoción Revalorización

Fotografías documentales

1. DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

- 1.1 Planteo del problema
- 1.2 Necesidad
- 1.3 Objetivos
- 1.4 Programa

2. PROCESO PROYECTUAL - ETAPA ANALÍTICA

- 2.1 Emisor
- 2.2 Receptor
- 2.3 Contexto
- 2.4 Antecedentes
- 2.5 Conclusiones

PROCESO PROYECTUAL - ANTEPROYECTO

- 3.1 Búsqueda de estrategia
- 3.2 Elección de estrategia

4. PROCESO PROYECTUAL - ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN

- 4.1 Introducción
- 4.2 Estrategia
- 4.3 Aplicación

5. PROCESO PROYECTUAL - PROYECTO

- **5.1 Síntesis**
- **5.2 Ajustes Finales**
- 5.3 Contextualización

NORMATIVA DEL SISTEMA

- 6.1 Marca
- **6.2 Código Cromático**
- **6.3 Tipografías**
- 6.4 Grilla Tipográfica

7. INFORME TÉCNICO

- 7.1 Piezas Gráficas
- 7.2 Nómina de empresas gráficas

DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

1. DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

- 1.1. Planteo del problema
- 1.2. Necesidad
- 1.3. Objetivos
- 1.4. Programa

1. DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

1.1 Planteo del problema

Escasa existencia de marca que represente al lugar y poca difusión como mercado con artesanías folklóricas únicas en Mendoza.

1.2 Necesidad

Crear un sistema de comunicación visual que permita promocionar, difundir, comercializar e identificar el mercado artesanal mendocino como único en Mendoza, logrando posicionarse como tal.

1.3 Objetivos

Lograr que sea reconocido como Mercado Artesanal Mendocino único comercializador de artesanías realizadas por aborígenes de Mendoza

Posicionamiento y difusión del Mercado

1.4 Programa

Estructura del sistema

COMPONENTES	CONTENIDO	FUNCIONES
Identidad	- Diseño de Marca - Sistema de etiquetas	Identificación y diferenciación frente a la sociedad
Editorial	 Folleto informativo institucional Folleto de Tejido Folleto de Cestería Folleto de Cuero 	Promoción e información sobre el mercado y sus piezas
Promoción	-Mercado Artesanal Mendocino	Promocionar al Mercado Artesanal para generar nuevos ingresos a artesanos
Multimedia	Página web	Promocionar al Mercado Artesanal incluyendo la comercialización y adquisición de productos a través de la web

2. PROCESO PROYECTUAL - ETAPA ANALÍTICA

- 2.1 Emisor
- 2.2 Receptor
- 2.3 Contexto
- 2.4 Antecedentes
- 2.5 Conclusiones

2. PROCESO PROYECTUAL - ETAPA ANALÍTICA

2.1 Emisor: Mercado Artesanal Mendocino

Historia del Mercado

El primer antecedente se da en los inicios de 1972, cuando la Subsecretaria de Promoción Social y Vivienda de la provincia comenzó sus planes de fomento de artesano por intermedio de la campaña Experimental Agricola-Ganadera de Malargüe.

Tres años después, en 1975, se firmo un convenio con el Fondo Nacional de las Artes para incrementar las tareas de promoción. El convenio apuntó a promocionar, ayudar y proteger el desarrollo de las artesanías regionales, especialmente las folklóricas; como también a rescatar el patrimonio cultural y artístico de los que hacen de este tipo de artesanías una forma de vida.

Un posterior apoyo del Ministerio de Bienestar Social de la Nación permitió realizar un censo de artesanos y así permitir la compra de piezas tradicionales para su comercialización.

El 10 de noviembre de 1977 quedo oficialmente inaugurado el Mercado Artesanal en calle San Martín de ciudad, ubicado en el subsuelo del Instituto Provincial de la Vivienda. A partir de ese momento el Mercado adquiere el marco legal para la promoción y ventas de sus productos.

En la Actualidad

El Mercado Artesanal es una organización que depende del ministerio de Desarrollo Social del Gobierno de Mendoza.

Se encuentra en el subsuelo de la subsecretaría de turismo, en la calle San Martín 1133 de Ciudad de Mendoza

Funciona del siguiente modo, una asistente social viaja hacia diferentes zonas de la provincia, Lavalle, Santa Rosa, La Paz, etc., en donde compran las artesanías de los descendientes de indígenas Mendocinos (Huarpes, Puelches y Pehuenches) que luego revenderán en el Mercado Artesanal, volviendo a re invertir en más productos, generando así, una reactivación de la cadena del artesano al cliente.

Esta comercialización, permite generar ingresos económicos que permiten la subsistencia de dichos artesanos.

Ademas, se logra, el rescate y la difusión de técnicas artesanales y valores patrimoniales en riesgo de desaparición; y una disponibilidad de espacios de exposición y venta de productos artesanales dignificando así, el trabajo artesanal.

Productos

En sus salones de exposición y venta se pueden apreciar hasta 8000 piezas únicas en stock, en las tres expresiones artesanales tradicionales con que cuenta la provincia: la cestería Huarpe de Laguna de Guanacache, el tejido al telar y el trenzado en cuero crudo.

El Mercado garantiza la calidad, procedencia y exclusividad de sus piezas mediante un certificado de autenticidad

Se dividen en tres grupos:

Cestería en junquillo:

Se considera a la artesanía de fibra vegetal, predecesora de todas las artesanías, cuyo orígenes se pierden en la historia. La fibra utilizada aumenta de tamaño en contacto con el agua. Canastos, costureros individuales, paneras, son algunos de los productos que podemos encontrar. Del total de artesanías existentes en el Mercado Artesanal Mendocino, el 15% son productos trenzados en cestería.

Cuero crudo:

Las técnicas utilizadas en el cuero son propias de los descendientes, huarpes, puelches y pehuenches.

Las labores en cuero son realizados predominantemente por los hombres puesteros, criadores de ganado menor para su uso en la faena diaria.

Los artesanos mendocinos son trenzadores por excelencia, emplean en sus trabajos entre tres y ochenta tientos, adornándolos con bombas y botones laboreados.

Podemos encontrar boleadoras, billeteras, monederos, bola gaucha, fusta, correon, rebenque, etc.

En el Mercado Artesanal Mendocino, el 50% de las artesanías son de cuero.

Tejido al telar:

En el norte de la provincia, en zonas de arenas, las obras tradicionales se caracterizan por su colorido que contrasta con la aridez del desierto.

Entre las piezas podemos encontrar, cinturones de lana, pelero simple, tapices, caminos de mesa, fajas, ponchos, frazadas, mantas.

El 35% de las artesanías del mercado son de tejido al telar.

Objetivos

Esta institución ejecuta el programa social "Promoción del Artesano Folklórico" que tiene como objetivo, la promoción, difusión, rescate y comercialización de la artesanía tradicional folklórica como una expresión genuina de la cultura nacional y popular.

Se encuentra ubicada en un punto estratégico donde confluye el interés turístico, cultural y de esparcimiento de la provincia.

Análisis FODA

FORTALEZAS:

- Artesanías únicas realizadas por indígenas de la zona, sin producción en serie y con autenticidad.
- Artículos naturales, sin productos químicos
- Generador de recursos económicos que funciona como ingreso para los artesanos
- Técnicas tradicionales y materia prima autóctona
- Gran trayectoria de 30 años de antigüedad, en el país hay solo 4 y este es el más completo.

DEBILIDADES:

- Mala ubicación del local, sin vidriera al exterior y dificultad para encontrar la entrada
- Poca difusión y promoción
- Los objetos que se venden, no son artículos de primera necesidad, dificultando su comercialización
- Escaso conocimiento del verdadero valor del mercado (generación de trabajo a descendientes indígenas)
- No trabajan con el sistema de tarjetas de crédito, impidiendo algunas ventas.

- No posee movilidad propia, la cual dificulta los viajes hacia zonas alejadas.

OPORTUNIDADES:

- Al ser una organización avalada por el ministerio de desarrollo social, se incorpora como punto de referencia, en cuanto al tema de artesanías, en la mayoría de los proyectos turísticos.

AMENAZAS:

 Competencia con respecto a la cantidad de locales con ventas de productos regionales de la zona, con mucha más publicidad y promoción que el Mercado Artesanal Mendocino

Requerimientos comunicacionales

Revalorizar el Mercado Artesanal, sus artesanías y las técnicas tradicionales provenientes de descendientes de indígenas. Algunas piezas tendrán más información comunicativa propia del Mercado que otras, interiorizando al público en sus temáticas, como procesos, técnicas, materiales, costumbre, etc..

Requerimientos funcionales

La implementación del sistema de diseño que se realice, debe ser funcional y útil para el Mercado Artesanal.

Requerimientos tecnológicos y económicos

Al ser dependiente del gobierno de Mendoza, el mercado no cuenta con un amplio presupuesto, por lo tanto, debe resolverse el proyecto la manera más accesible y eficaz posible.

2.2. Receptor

El público se divide en 2 grupos:

PUBLICO LOCAL

Perfil demográfico:

- Edad: mayores de 30 años

- Sexo: masculino-femenino

- Nivel socioeconómico y cultural: medio y medio alto

- Residencia: Mendoza

- Porcentaje de visitantes : 20%

Perfil psicográfico

 Por lo general son las personas que tiene caballos y dedican su tiempo libre a criarlos. Se interesan en los productos artesanales, utilizándolos también para decorar

TURISTAS NACIONALES E INTERNACIONALES

Perfil demográfico:

Edad: mayores de 30 años

- Sexo: masculino-femenino

Nivel socioeconómico y cultural: medio alto

Residencia: todo el país y el exterior

- Porcentaje de visitantes: 80%

Perfil psicográfico:

 Personas que viajan por placer, compran estas artesanías por el valor cultural que poseen, más allá del precio, atraídos por la tradición regional.

VISITA DE TURISTAS

Vendimia: 45%

- Vacaciones de verano: 30%

- Vacaciones de invierno: 25%

2.3 Contexto

Conjunto de circunstancias en el que se produce el mensaje.

Es el entorno físico que puede afectar o interferir al mensaje, la emisión o la interpretación.

El contexto lingüístico se entiende a los factores vinculados a la producción de un enunciado que afectan la interpretación, la adecuación y el significado del mensaje.

Contexto en el entorno ambiental, social y humano que condiciona el hecho de la comunicación.

Contexto situacional: entorno que rodea a una emisión

- Vía pública
- En el Mercado Artesanal Mendocino (salón de ventas)
- Bolsa de comercio (stand de promoción)
- Terminal
- Internet
- Centro de información turística

Contexto cultural: el medio cultural, valores y costumbres del público receptor

El receptor local (público local), tanto como el receptor turístico (público turístico) poseen diferentes grados culturales (costumbres, valores, códigos, etc) por lo cual el contexto cultural es muy variado.

2.4 Antecedentes

Al investigar sobre el Mercado Artesanal Mendocino, se recopilaron las primeras piezas existentes del mismo.

Por consiguiente, se hizo una búsqueda de locales de venta de artesanías en la ciudad de Mendoza (AYLLÚ) y búsqueda de otras organizaciones en otras provincias (MERCADO ARTESANAL DE LA PAMPA, MERCADO ARTESANAL DE CATAMARCA, RAÍCES, CAPIBARA, EUTECA) y otros países con similares características a las del Mercado Artesanal Mendocino.

Antecedente 1:

Las siguientes son las piezas que posee actualmente el Mercado Artesanal Mendocino

- Cartel al ingreso del Mercado Artesanal Mendocino
- Folletos promocionales
- Certificado de autenticidad
- Etiqueta de productos
- Bolsas
- Afiche de promoción del aniversario

Cartel al ingreso

El Mercado Artesanal Mendocino no cuenta con una marca que lo represente, solo se encuentra nombrado con diferentes tipografías y en diferentes formas, en algunas piezas existentes.





Folleto promocional

Pieza de alcance masivo, con calidad media de producción. No posee la misma marca que el cartel de entrada, ni con ninguna otra pieza comunicacional, careciendo de un sistema unificador.

Posee lenguaje bilingüe (español-inglés) para los diferentes tipos de público.

Se divide en los tres tipos de artesanías (cestería, telar y cuero), pero posee poca legibilidad la tipografía utilizada.

Muestra una foto de cada material utilizado, pero con varios productos en grupos, perdiéndose la posibilidad de apreciar texturas, técnicas de tejidos y colores propios de las artesanías del Mercado Artesanal Mendocino.





Folleto promocional

Pieza de costo medio, es un tríptico donde en un lado se describen los tres materiales, cestería, cuero y telar explicadas en castellano y por el dorso explicado en inglés. Se utilizaron imágenes un poco más grandes que el otro folleto, pero recortadas de una manera no muy delicada y colocadas de una cierta manera que no favorece la composición.









Certificado de autenticidad

Pieza de costo bajo, hecha a un tono, con escasa resolución de la imagen de fondo en el frente, evitando comunicar la calidez y el detalle de las piezas del Mercado.

Esta pieza acompaña a las ventas realizadas en el Mercado Artesanal Mendocino y por el dorso, posee una breve explicación en diferentes idiomas para el público turista.





Etiquetas de productos

No poseen una imagen ni nombre del Mercado Artesanal Mendocino, esto evita que las piezas que adquiere el público, comuniquen la idea que representa el Mercado.

Solo es un papel de calidad media, donde colocan una impresión autoadhesiva con un código de barra, el nombre del producto, el artesano que lo creó, el lugar de procedencia y el precio.



Bolsas

No poseen un diseño de bolsas, solo utilizan bolsas blancas o de papel madera, al cual colocan una tarjeta personal o la tapa de algún folleto,

recortada y pegada, provocando esto, una imagen del Mercado Artesanal Mendocino de poca producción y poca seriedad.



Afiche A3

El afiche de promoción del aniversario del Mercado no entra en sistema con ninguna de las otras piezas mencionadas, ya que no se respetan colores, tipografías, como tampoco las imágenes no poseen buena resolución, dejando de lado la calidez y la calidad de las piezas existentes en el mismo.

En cuanto a la estructura compositiva de la información se encuentra muy dispersa en todo el afiche, dificultando la lectura ordenada.



Tarjeta personal

Pieza de calidad media, en donde el objetivo principal debería ser de carácter informativo, no publicitario, evitando colocar tantas imágenes con poca resolución, por lo cual no se puede apreciar correctamente lo que representa. Por el dorso tiene un mapa de la ubicación del Mercado Artesanal Mendocino.





Antecedente 2

AYLLÚ: las siguientes son las piezas que se pudieron localizar en al almacén de artesanías Ayllú:

- Página web
- Flyers
- Etiqueta de productos

Las piezas que se pudieron obtener cuentan con un cierto sistema de comunicación visual. Se ha utilizado 3 colores pertinentes y que se respetan en la mayoría de las piezas (blanco, negro y rojo) que producen un buen contraste. Este conjunto cromático va variando en su utilización ya que van rotando en la aplicación al isotipo, al logotipo o al fondo.

La marca posee un signo con reminiscencia aborigen representando la idea general de este almacén de diseño, preservar el arte cultural de Latinoamérica. La palabra "Ayllú", evoca el espacio de dialogo e interrelaciones que se daba entre las distintas familias andinas, siempre basado en la solidaridad, integración y construcción comunitaria. En este sentido, Ayllú intenta construir un nexo entre el pasado y el presente, trayendo a su público artesanías únicas y originales.

Entre las piezas que comercializa Ayllú, se encuentran cerámicas, tapices, tallas en madera, platería, cestería y objetos religiosos.

Etiqueta de productos

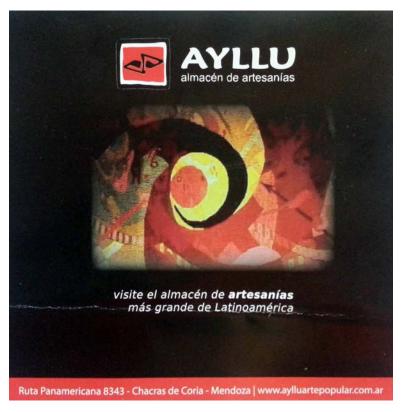
Pieza pequeña de bajo costo, que solo posee en su parte frontal la marca y en su dorso el código de barras con la explicación del producto y el precio.





Flyers

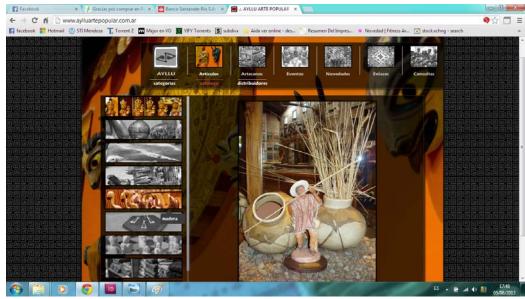
Producto de mucho alcance y de costo elevado, mantiene el sistema cromático con las otras piezas pertenecientes al sistema. Muestra una imagen que no posee muy buena resolución. En el dorso hay un mapa que funciona como croquis para llegar al lugar.





Pagina web







Antecedente 3

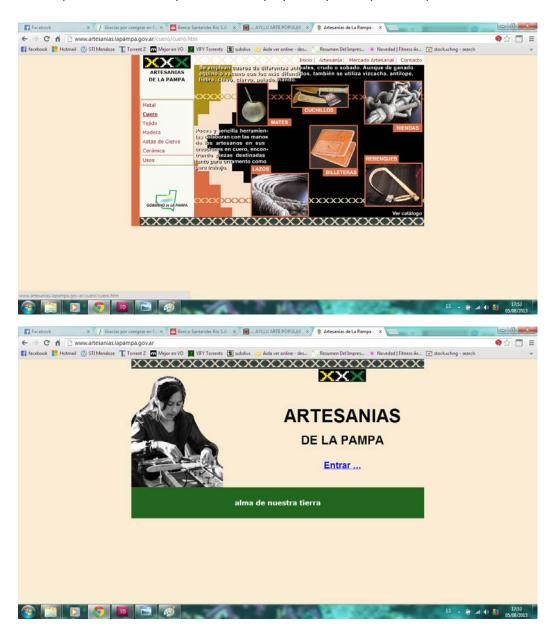
Mercado Artesanal de la Pampa

El Mercado Artesanal de la Pampa se encuentra en el mismo nivel que el Mercado Artesanal Mendocino, ya que depende del gobierno de la Pampa.

Tiene como objetivo la preservación de las manifestaciones culturales y artísticas, fomentando la conservación de las técnicas artesanales de los aborígenes, que habitaron el inhóspito y arenoso paisaje pampeano.

Los productos que comercializa son: cuero, metal, tejido, madera, astas de ciervo y cerámicas.

La única pieza que podemos analizar es la página web. En la misma podemos ver poca elaboración y producción, con un diseño escaso o casi nulo, como tampoco se puede apreciar una marca consistente que represente al Mercado Artesanal de la Pampa, las fotos de los productos son pequeñas y no se pueden apreciar detalles.



2.5 Conclusiones

Para realizar un diseño, hay que tener en cuenta la situación comunicacional que se da en el momento, compuesta por el emisor, el receptor y el contexto donde se produce la misma.

3. PROCESO PROYECTUAL - ANTEPROYECTO

- 3.1 Búsqueda de estrategia
- 3.2 Elección de estrategia

3. PROCESO PROYECTUAL - ANTEPROYECTO

3.1 Búsqueda de estrategia

Se hizo una investigación profunda para poder realizar varias alternativas que resuelvan el proyecto de forma eficaz y posible

Luego se realizó una evaluación de las alternativas y se seleccionó la más pertinente a la solución del proyecto.

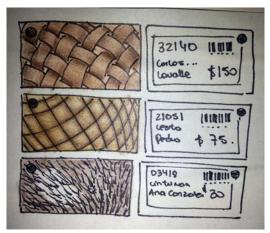
Alternativa 1: Productos macros

Estrategia: tomar a los productos comercializados por el Mercado Artesanal Mendocino como los representantes del trabajo artesanal aborigen, a través de sus texturas, colores y diseños.

Tomar los objetos como elementos significativos del trabajo artesanal, utilizándolos como puente de conexión entre los productores descendientes de aborígenes y el público turista o local.

Esto se llevará a cabo a través de fotografías macros que muestren, los tejidos en cuero, telar y cestería, demostrando así, las texturas y la calidez que poseen dichos objetos.

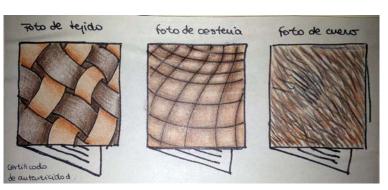








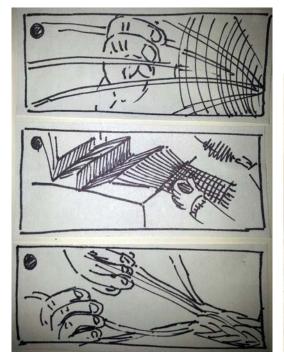


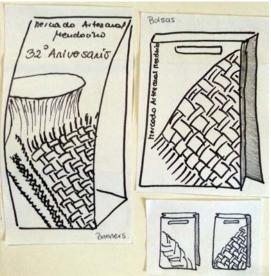


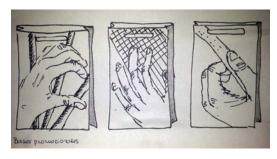
Alternativa 2: Trabajos realizados artesanalmente

Estrategia: Mostrar al Mercado Artesanal Mendocino como rescatador de cultura nativa, representado a través del proceso de elaboración artesanal y manual. Las etapas de dicho proceso, están vinculadas respectivamente, con el contacto que tiene el receptor con las piezas gráficas.

La idea surge de generar una revalorización del Mercado, haciendo conocer que los productos comercializados son realizados por artesanos descendientes de aborígenes. Por esto se utilizó fotografías realistas que muestren todo el proceso de elaboración de los productos, en las tres materias primas que comercializa el mercado; cuero, cestería y telar. De esta manera se puede ver en las diferentes etapas de producción, las materias primas, los objetos en plena elaboración y los productos ya terminados.

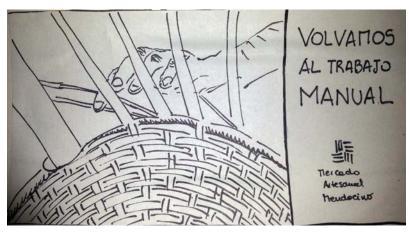












Alternativa 3: Huellas nativas

Estrategia: Tomar la idea de la huella dejada por nativos y representarla a través de diferentes formas, comunicando así, la gran cantidad de técnicas utilizadas.

La idea de representar a los nativos a través de la impronta que dejaban, una marca, es decir, ellos representaban la realidad a través de símbolos, bailes, danzas y rituales, y utilizaban elementos de la naturaleza como el junco, la arcillas y las flores para los pigmentos.

El Mercado Artesanal toma objetos hechos con 3 de estas materias primas (cuero, telar y cestería) que son legado originarios. Entonces se toma como concepto a representar la huella, una marca, siendo la misma un indicio de que hubo algo que ya no está. Huella como concepto de legado que dejaron los nativos.





Mercado Artesanal Mendocino





3.2 Elección de estrategia

De la elaboración y el análisis realizado de las estrategias, se sacaron conclusiones para decidir cuál es la más pertinente a utilizar.

Alternativa 1: esta alternativa no se utilizó ya que era muy repetitivo el concepto de mostrar mucho los productos.



Alternativa 2: propuesta elegida, ya que muestra con claridad el objetivo del Mercado Artesanal Mendocino, revalorizando el trabajo artesanal aborigen mendocino.



Alternativa 3: esta alternativa se dejó de lado, ya que es un recurso muy utilizado el tema de la huella, y no se lograba representar con claridad las piezas del Mercado Artesanal Mendocino.



4. PROCESO PROYECTUAL -ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN

- 4.1 Introducción
- 4.2 Estrategia
- 4.3 Aplicación

4. PROCESO PROYECTUAL - ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN

4.1 Introducción

Los productos que comercializa el Mercado artesanal Mendocino, como ya hemos dicho antes, provienen de la manufactura de los descendientes de aborígenes huarpes, puelches y pehuenches. Este trabajo manual contiene técnicas que han pasado de generación en generación, haciendo de las mismas, piezas únicas e irrepetibles, acompañado de un gran legado cultural. Lo principal para destacar de estas piezas, es que proviene de un trabajo manual, prescindiendo de todo proceso industrializado, logrando así, un resultado totalmente artesanal.

4.2 Estrategia: Proceso de producción artesanal

Mostrar al Mercado Artesanal Mendocino como rescatador de cultura nativa, representado a través del proceso de producción y elaboración artesanal y manual.

Esto hace énfasis en el proceso de creación de los lugareños, sus productos son frutos del proceso que les realizan a las materia primas, pero también se tiene en cuenta las técnicas que obtuvieron como legado de sus ancestros.

Dicho proceso de producción y elaboración se dividió en 4 etapas principales:

Etapas:

- Obtención de la materia prima: se quiere mostrar que los materiales que se utilizan son provenientes de la tierra.
- Preparado de las artesanías: en esta etapa se hace énfasis en el proceso de elaboración, dicho proceso se hace con las técnicas heredadas de los nativos.
- Productos terminados: aquí se muestra los productos finalizados, demostrando resultados únicos, gracias a la unión de materiales y técnicas especiales.
- Adquisición de productos: finalmente los productos llegan a su comercialización.

Las etapas de dicho proceso de elaboración, están vinculadas respectivamente con el contacto que tiene el receptor de las piezas gráficas.

De la misma manera que se uso la idea de dividir en etapas de un proceso, en el proyecto de identidad, y se la relacionó con el alcance de las piezas al receptor, esto también se traslado hacia la promoción del evento, utilizando como elemento representativo de la promoción del mismo, la Fiesta de la virgen del Rosario, dicha fiesta se celebra en la Laguna del Rosario en Lavalle, lugar de donde provienen la mayoría de las piezas que comercializa el Mercado Artesanal.

4.3 Aplicación

Evolución de Marca

Comenzando por la marca, que fue la primera pieza en realizarse, la idea principal, fue utilizar una simplificación de una mano, haciendo referencia al trabajo manual realizado por los artesanos, se utilizó un color en representación a la tierra y al estilo artesanal, la mano se utilizó como transparencia sobre una letra, la letra "A", representando lo "artesanal", propio de los productos del Mercado.



Luego se realizaron diferentes cambios y mejoramientos a lo largo de todo el proceso proyectual.

Se cambió la figura de fondo, reemplazando la "A" por un rectángulo, ya que la misma no poseía buena legibilidad y tampoco se comprendía que hacía referencia a la palabra "artesanal". El color se cambió por amarillo, representando al sol, principal característica de las regiones de donde provienen las artesanías.



Se unió el iso con el logo para lograr una unificación de ambas, creando 1 solo bloque con detalles de contorneo al logotipo. Este recurso se dejó de lado.



Se volvió a la idea de separar el logo con el isotipo, colocando detrás de la silueta de la mano un cuadrado amarillo, y utilizando la palma de la mano como una representación de la silueta del sol y los dedos como rayos del mismo.



Se cambió la tipografía por una más formal, la mano se llevó a los bordes del cuadrado y se aumentó la superficie visible de la misma.



MERCADO ARTESANAL MENDOCINO

Se volvió a cambiar la tipografía por una más fina de trazo, y se eliminaron detalles de la palma de la mano para lograr más pregnancia y simplicidad.



MERCADO ARTESANAL MENDOCINO

Piezas gráficas

La estrategia se aplicó mediante el recurso de la fotografía, mostrando todo el proceso de elaboración de los productos, a esto, se le sumó un anclaje verbal, con el fin de completar la idea a comunicar por la fotografía.

Se hizo una relación entre las diferentes etapas que posee el proceso de elaboración de las artesanías con las diferentes situaciones comunicacionales en que se da la recepción de los diferentes mensajes.

La comprensión del mensaje puede darse de igual modo, aunque el receptor no siga el orden de recepción de las piezas, ni tampoco tenga contacto con todas.

Dicha relación se pensó en una posible situación comunicacional. El avance de la producción artesanal se relaciona con el posible avance del contacto que tiene el receptor con las piezas. De esta manera podemos describir dicha escena:

"Un ciudadano (posible comprador), observa en la vía pública un afiche del Mercado Artesanal, dicho afiche muestra las materias primas; el ciudadano se interesa en la publicidad y llega al local del Mercado Artesanal, de esta manera comienza a visualizar las artesanías como así también las etiquetas de las mismas, que muestran la elaboración de productos con las materias primas vistas anteriormente en el afiche; en el caso de que se concrete la compra, se le entrega un certificado de autenticidad, que poseen fotografías macros de productos terminados; y luego se le entrega una serie de folletos que muestran los productos en las manos del comprador; logrando así cerrar el ciclo y cumplir el objetivo del Mercado, funcionar como canal entre el artesano y el comprador.

Se seleccionaron, las piezas más significativas del proyecto para dicha relación.

<u>E</u>	<u>Etapas del proceso</u>	<u>Pieza gráfica</u>
1º	Obtención de la materia prima	Afiche cierre de obra
2º	Preparado de las artesanías	Etiquetas de los productos
3∘ .	Texturas de productos terminados	Certificados de autenticidad
4º	Adquisición de los productos	Folletos de Productos

Fundamentación

Puesta tipográfica:

En referencia a la elección de las tipografías, como se demuestra desde el comienzo del proyecto, se comenzó con tipografías medianamente formales (Calibri), luego se siguió el camino con algunas un poco mas gestuales o fantasías (Touch of Nature) y (Vogue) y al final del proyecto se retomo hacia la tipografía Calibri nuevamente.

Colores:

Al comienzo se eligió para la marca, un color marrón, haciendo referencia a la tierra, pero luego en base a la transformación a la que se llevo la marca, se lo cambió por un amarillo, haciendo énfasis en el color del sol, reforzando el concepto del isotipo, en donde la mano representa dicho sol.

Para las demás piezas se creo un sistema de colores:

Los folleto poseen un color que representa a cada una de las materias primas.

- Cuero: se eligió el marrón en representación a los colores de este material
- Telar: se decidió por un verde musgo, ya que la mayoría de las tinturas son hechas con plantas y sus raíces
- Cestería: se eligió un siena tostado, ya que este es el color el junquillo cuando se seca para su utilización.
- -Para el folleto institucional se hizo una elección del color azarosamente pero que estuviera en sistema con los demás colores elegidos. Se decidió por un naranja tostado

Fotografías:

El uso de fotografías, se eligió, debido a que es la manera más realista de mostrar los temas que se quieren representar.

Afiche cierre de obra:

Se realizaron una serie de tres afiches de cierre de obra y afiche backlight, para los diferentes grupos de productos que se comercializan en el mercado (cuero, telar y cestería). Se eligió el afiche para la primera etapa del proceso de elaboración, ya que el mismo tiene un alcance masivo y más generalizado que las demás piezas gráficas.

En los afiches se utilizaron fotografías de las materias primas recolectadas para la producción de las artesanías, y el anclaje verbal que acompaña a esta pieza es "materia prima noble".

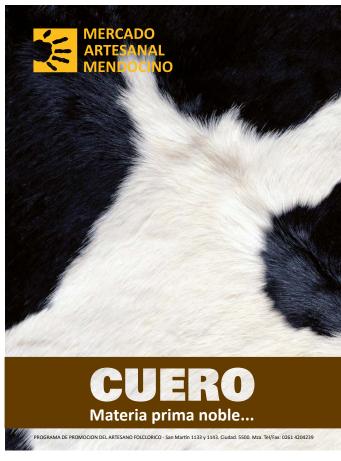






A estos afiches se le hicieron cambios, por otras fotografías en donde se identificaron de manera más sobresaliente la materia prima, y se colocó una banda cromática, seleccionada para cada material, donde se centra toda la información, logrando limpiar la fotografía.







Para una mejor diferenciación y pregnancia de los tres grupos (cuero, telar y cestería) se utilizó un código cromático haciendo referencia a lo artesanal y a los colores propios de la naturaleza que se encuentran en los lugares de donde provienen dichas artesanías, como por ejemplo la tierra, el color de los juncos secos y la flora de las zonas áridas. Esta división se utilizó en la mayoría de las piezas del proyecto.

• Etiqueta de productos:











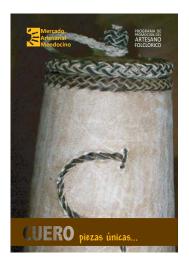


En estas piezas también se hizo la división de 3 grupos (cuero, telar cestería), y se eligió la segunda etapa del proceso, el preparado de la artesanía, ya que esta pieza es un poco más personalizada, donde el cliente toma contacto con los productos en el local. Se utilizaron fotografías de las artesanías en plena elaboración de los productos. El anclaje verbal para terminar de completar el mensaje de la imagen fue "elaboración artesanal".

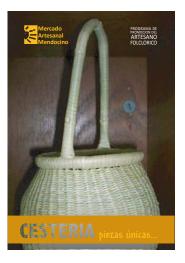
• Certificado de autenticidad

Esta pieza fue de vital importancia en el Mercado Artesanal Mendocino, ya que certifica que cada pieza es una artesanía única, realizada por descendientes de aborígenes mendocinos.

Luego de realizar la división de materiales, se utilizó una fotografía de los productos terminados, mostrando las texturas de los mismos, haciendo alusión a la 3º etapa del proceso, con un anclaje verbal que refuerza el concepto: "piezas únicas".



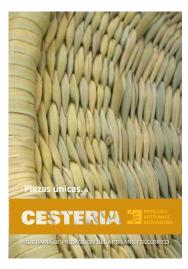




En estas piezas se decidió agrandar el tamaño de los productos para percibir mejor las texturas de los tejidos en cuero, telar y cestería.







Folletos

A esta pieza gráfica, también se la dividió según los diferentes materiales, y también se hizo un folleto institucional conteniendo información de los objetivos y las actividades que realiza el Mercado Artesanal Mendocino. Este último posee otro color, que se diferencia del sistema cromático de las tres materias primas utilizadas.

A los folletos de las materias primas se les colocó una foto con los productos artesanales terminados y en comercialización (sostenidos por una mano), haciendo referencia a la 4º etapa del proceso, la adquisición de los productos, usando el anclaje verbal: "recuerdos artesanales".

























El mismo recurso fotográfico se utiliza en el folleto institucional, mostrando fotos de los tres productos comercializados por el mercado, cestería, cuero y telar. El mismo cumple la función de sobre para el resto de los folletos de cada clase de productos.





PROGRAMA DE PROMOCION DEL ARTESANO FOLCLORICO



Este programa tiene como objetivo principal la generación de ingresos genuinos para artesanos rurales, quienes con su trabajo constribuyen a preservar nuestra identidad.

tradicionales que residen en la zona del desierto y de frontera de la provincia. Ellos con sus manos creadoras rescatan la tradición, producen obras que se constituyen en bienes culturales que respetan y recrean técnicas ancestrales, utilizando materia prima

Estas expresiones culturales contiene un valor intangible pues transmiten el mensaje de la historia de nuestros pobladores pre colombinos. El Mercado Artesanal Mendocino ha beneficiado a tres generaciones de artesanos y se proyecta como una propuesta social y participativa. Pone énfasis en la promoción, difusión, rescate y comercialización de la artesanía tradicional, como una expresión genuina de la cultura popular.

Pretende generar empleo con ingresos más estables para "...aquellos artesanos que mantienen nuestra identidad." El Mercado, ha realizado desde entonces, visitas periódicas a artesanos de toda la provincia, realizando la compra de las piezas sin intermediarios, a un precio justo, no teniendo la obligación de vender al mercado si así no lo deseara, de esta manera se colabora a mantener viva la cultura y a través del dinero que perciben por sus piezas, contribuyen a mejorar su calidad de vida.

El trabajo se realiza con un mínimo de herramientas básicas obtenidas fundamentalmente del reciclaje y adaptación de utensilios destinados a otros menesteres. La capacitación, tanto para el manejo de las técnicas como para el diseño de los objetos se nutre, principalmente, de la observación del trabajo de otros miembros del hogar, en mucha menor cuantía, de conocimientos obtenidos por capacitaciones específicas.

Una Artesanía es...

Una pieza artística y única creada manualmente siguiendo técnicas y conocimientos ancestrales, transmitidos de generación en apperación

Refleja una autenticidad que enorgullece y revitaliza la identidad y

A través de los tiempos el hombre fue desafiando la perpetuidad d la especie, tomando elementos del paisaje que lo rodeaba, convirtiéndolos en materia prima y adecuándolos a su hábitat.

FOLKLORIC ARTISAN PROMOTION PROGRAM

Ins program's main objective is genuine income generation for rural artisans who work with constribuyen to preserve our identity.



This traditional artisans for iving in the desert area and boundary of the province. They rescued their creative hands to tradition, producing works that were formed in culture that is respectful and recreate ancient techniques, using existing material in their

These expressions containing an intangible value for transmitting the message of the story of our pre-Columbian Mendocino Craft Market has benefited from three generations of artistns and is projected as a social and participatory proposal. It emphasizes the promotion, advocacy, rescue and marketing of traditional crafts as genuine expression of popular

The hunker hos periodic visits to artisans from across the province, making the purchase of parts without intermediares, at a fair price, having the bibligation to sell the artisan market if not wanted, so it helps to keep allow the culture and through the maney they receive for their parts, improve their quality of life. The work is done with a minimum of basic tools derived mainly from the recycling and adaptation of tools for other tools. The training for both management techniques for the design of objects is fed mainly by observing the work of other household members in smaller quantity of knowledge connected by steep file training.

A Craft is ...

A unique piece of art created by hand according to ancestral techniques and knowledge, transmitted from generation to generation in... it; It reflects an authenticity that proud and revitalizes the identity and soul of the land where it occurs. Throughout time man was hallenging the perpetuity of the species, taking elements of the landscape around him, turing in them into row materiels and advantant beam to their habitat turing in them into row materiels and advantant beam to their habitat turing in them into row materiels and advantant beam to their habitat turing the material production.

INFORMES Y CONSULTAS
Direccion de Desarrollo Socioproductivo
Programa de Promocion del Artesano Flocloric
Avenida San Martin 1133 Subsuelo - Cuidad Mendoza
C.P.: 5500 Tel.: (2026) 1 204239
Mail: mercado-artesanal/mendoza gray ar

MendozÁrgentina espiritu grande Ministerio de Desarrollo

5. PROCESO PROYECTUAL - PROYECTO

- 5.1 Síntesis
- **5.2** Ajustes finales
- 5.3 Contextualización

5. PROCESO PROYECTUAL - PROYECTO

5.1 Síntesis

El sistema de comunicación realizado para el Mercado Artesanal Mendocino, lo posiciona y le da una revalorización en cuanto a la función que cumple en la sociedad.

Las piezas gráficas realizadas muestran mediante fotografías realistas, el trabajo artesanal, y todas las etapas de elaboración y adquisición de los productos comercializados.

El contacto que poseen las piezas graficas con los receptores, puede producirse en cualquier contexto, pero se eligió una posible situación comunicacional que ayuda a plasmar el contenido de la estrategia elegida.

La revalorización del mercado, se realiza para lograr que el público comprador, tenga contacto con productos realizados realmente de manera artesanal, transmitiendo técnicas ancestrales provenientes de descendientes de aborígenes mendocinos y que los mismos no poseen tratamientos químicos ni procesos industrializados.

De esta manera se logra una institución con una imagen institucional fuerte con un compromiso cultural con la sociedad.

5.2 Ajustes Finales

Los ajustes realizados a la mayoría de las piezas de todo el proyecto se basan en cambios de las fotografías, retoques de las mismas, ajustes del sistema cromático y tipográfico.

Áreas sobre las cuales se trabajo

IDENTIDAD

Marca



Placa externa

Se utilizo la marca para identificar el local que se encuentra en el subsuelo de la subsecretaria de turismo, y posee una difícil localización.



Etiquetas

Las mismas fueron divididas en los 3 materiales que se comercializan en el mercado, cuero, telar y cestería y ayudan a identificar a cada uno de los productos.





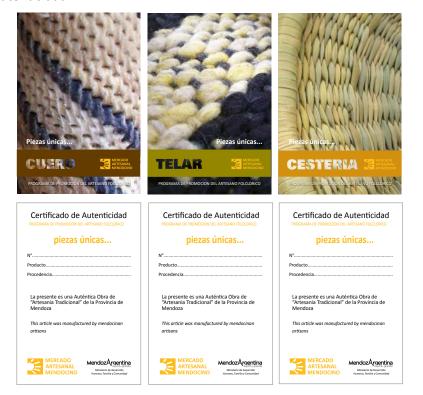








• Certificado de autenticidad



Como dijimos anteriormente, esta es un pieza muy importante, ya que da certeza de que los productos adquiridos son realizados artesanalmente. En la parte trasera se coloca, el nombre del producto que se compra, la procedencia del mismo y el nombre del artesano que lo realizó.

• Papelería básica (papel carta, sobre y tarjeta personal)



PROGRAMA DE PROMOCIÓN DEL ARTESANO FOLCLORICO

Este programa tiene como objetivo principal la generación de ingresos genuinos para artesanos rurales, quienes con su trabajo constribuyen a preservar nuestra identidad.

Esta destinado a artesanos tradicionales que residen en la zona del desierto y de frontera de la provincia.

Ellos con sus manos creadoras rescatan la tradición, producen obras que se constituyen en bienes culturales que respetan y recrean técnicas ancestrales, utilizando materia prima existente en su habitad.

Estas expresiones culturales contiene un valor intangible pues transmiten el mensaje de la historia de nuestros pobladores pre colombinos.

Pretende generar empleo con ingresos más estables para "...aquellos artesanos que mantienen nuestra identidad." El Mercado, ha realizado desde entonces, visitas periódicas a artesanos de toda la provincia, realizando la compra de las piezas sin intermediarios, a un precio justo, no teniendo la obligación de vender al mercado si así no lo deseara, de esta manera se colabora a mantener viva la cultura y a través del dinero que perciben por sus piezas, contribuyen a mejorar su calidad de vida.

El Mercado Artesanal Mendocino ha beneficiado a tres generaciones de artesanos y se proyecta como una propuesta social y participativa. Pone énfasis en la promoción, difusión, rescate y comercialización de la artesanía tradicional, como una expresión genuina de la cultura popular.

El trabajo se realiza con un mínimo de herramientas básicas obtenidas fundamentalmente del reciclaje y adaptación de utensilios destinados a otros menesteres. La capacitación, tanto para el manejo de las técnicas como para el diseño de los objetos se nutre, principalmente, de la observación del trabajo de otros miembros del hogar; en mucha menor cuantía, de conocimientos obtenidos por capacitaciones específicas.

San Martín 1133 y 1143. Ciudad. 5500. Mendoza. Tel/Fax: 0261 4204239







San Martín 1133 y 1143. Ciudad. 5500. Mendoza. Tel/Fax: 0261 4204239





EDITORIAL

Folleto institucional

Su función es la de dar a conocer las actividades que realiza el Mercado Artesanal Mendocino, para revalorizar la cultura aborigen. Su formato fue pensado para contener los 3 folletos de materiales (cuero, telar y cestería) y así, poder funcionar en conjunto.



Folleto de productos

Los tres folletos: cuero, telar y cestería, explican cada una de las materias primas utilizadas dando a conocer técnicas, trucos y conocimientos heredados. El texto es bilingüe y posee imágenes de fotografías realistas.











Una Artesanía es...
Una pieza artística y única creada manualmente siguiendo técnicas y conocimientos ancestrales, transmitidos de generación en generación...
Refleja una autenticidad que enorgullece y revitaliza la identidad y el alma de la tierra donde se produce.
A través de los tiempos el hombre fue desafiando la perpetuidad de la especie, tomando elementos del paísaje que lo rodeaba, convirtiendolos en materia prima y adecuándolos a su hábitat.

Direccion de Desarrollo Socioproductivo
Programa de Promocion del Artesano Folclorica
Avenida San Martin 1133 Subsuelo - Cuidad Mendoza
C.P.: 5500 Tel.: (0261) 1204239
Mali: mercado-artesana (@mendoza .gov.ar
Delegacion Malargüe: ruta 40 s/n Estancia La
Orteguita





TECNICAS DEL CUERO

Las tecnicas utilizadas son de descendientes Huarpes, Puelches y Pehuelches, Tecnicas: Vestido, Sobado, Costuras, Trenzado, Bombas, Retobado. Los puesteros son los encargados de hacer las labores en cuero, a la puesta del sol, con solo la luz de una vela y en las condicio nes mas humildes, soban el cuero a mano, sin la utilizacion de químicos.



La cultura del cuero fue usada desde la prehistoria, pero como oficio fue heredado de los españoles y árabes. Las labores en cueros son realizadas predominantemente por los hombres, puesteros, crianceros de ganado menor para su uso en la faena diaria.

Los mendocinos son trenzadores por excelencia. Emplean en sus trabajadores de tres a ochenta tientos, adormadolos con bombas y botones laboreados. Los materia-les usados son cueros de cabra, vaca, caballo, flebre criolla, mara, vívora, iguana.

Las piezas de cuero tienen como origen la faena diaria, en el ámbito rural. Hoy muchos de esos productos son utilizados en la ciudad y por eso el mercado tiene a la venta llaveros, billeteras, mates y bombillas, pasapañuelos, cinturones, yerbateras y boleadoras.

The leather pieces have as their origin the daily labor in rural areas Today many of these products are used in the city and so the market is selling key chains, wallets, mates and bulbs, pasapañuelos, belts, herbolists and bolas.







Una Artesanía es.

Una pieza artística y única creada manualment siguiendo técnicas y conocimientos ancestrale transmitidos de generación en generación... Refleja una autenticidad que enorgullece y revitaliza la identidad y el alma de la tierra donde se produce.

A traves de los tiempos el nombre fue desahandi la perpetuidad de la especie, tomando elementos del paisaje que lo rodeaba, convirtiéndolos en materia prima y adecuándolos a su hábitat.

A craft is ...

A unique piece of art created manually following techniques and ancestral knowledge transmitted from generation to generation ... Reflects an authenticity that proud and revitalize the identity and soul of the land where it occur.

where it occurs.

Throughout time man was challenging
the perpetuation of the species, taking element
of the landscape around him, making raw

INFORMES Y CONSULTAS

Direccion de Desarrollo Socioproductivo Programa de Promocion del Artesano Folclorico Avenida San Martin 1133 Subsuelo - Cuidad -Mendoza

C.P.: 5500 Tel.:(0261) 1204239

Mail: mercado-artesanal@mendoza.gov.ar

Delegacion Malargüe: ruta 40 s/n Estancia L.

Ortequita





EVELANDO SECRETOS

Quienes han decifrado las tecnica afirman que la cesteria huarpe combina dos elementos: la trami y la urdimbrede. De los diferente modos en que se unen estos elementos resultara el tipo de cesteria. Los basicos son la acordalada, espiral y llana, mas una serie de variantes que se utilizan como decoracion.

DISCLOSE SECRETS

Those techniques have deciphered baskethy say hurape combines two elements: plot and urdimbrede. Of the different ways in which these elements bind result type of basketry. The basics are the accordaloda, spiral and flat, but a number of variants that are used as decoration.



La artesania de fibra vegetal es predecesora de todas las artesanias. Canastos, costureros y paneras tejidos con junquillo como materia prima, mantene intacta la tecnica precolombina llamada "acordelado" propia del pueblo Huarpe. Aprovechando la abundancia de junquillo en la zona de las lagunas de Guianacache, los lutrares emilistrans estatos.

The plant fiber craft is predecessor of all crafts. Baskets, bread basket woven sewing and beading feedstock intact Columbian technique called "acordelado" Huarpe own town. Taking advantage of the abundance of rattan in the gaps Guanacache, performed huarpes baskets and baskets in various ways, all of straw, but

canastillas de varios modos, todo de paja, pero tejido tan y apretado que podian contener agua sin que co filtrare una gota

La cesteria es sin duda uno de los logros artesanales mas important de la region, fruto de toda una herencia cultural y habilidades ancestrales.

tissue and tight as they could hold water without a drop leaked.

Basket weaving is undoubtedly one of the most important achievements craft of the region, the result of an entire cultural heritage and ancestral skills

Esta tecnica, practicada ya por muy pocos descendientes de la estirpe huarpe, esta siendo resctada por algunos estudiosos y numerosos artesanos que quieren develar los secretos celosamente guardados.

This technique, already practiced by very few descendants of the lineage huarpe, being resctada by some scholars and many artisans who want to uncover the closely quarded secrets.



IDENTIDAD

Banners internos

Se hicieron 3 banners, respectivamente para cada materia prima, que funcionaran dentro del local de comercialización de los productos, estos poseen una imagen relacionada con el lugar de procedencia de las artesanías, ya que están junto a las artesanías a comercializar.







PROMOCIÓN

• Afiche cierre de obra

Grupo de 3 afiches, uno para cada materia prima. Los mismos tienen un alcance masivo y son el primer contacto con el publico receptor, atrayendo la atención del mismo y despertando el interés por la compra.



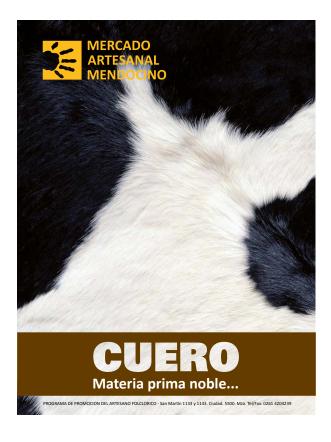




Afiche Backlight

Para este grupo de 3 afiches, se cambio el formato de acuerdo al soporte, y se eligieron otro grupo de imágenes para dar variedad.







• Almanaque de bolsillo

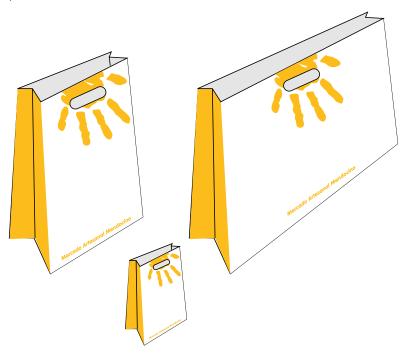
El almanaque funciona como obsequio para el comprador y se distribuye en el local luego de la compra, tiene como finalidad dar a conocer el programa de promoción del artesano folklórico





Bolsas

Funciona como identificador del Mercado Artesanal Mendocino, ya que además de contener los productos adquiridos, se muestra luego de la compra. Se hicieron tres tamaños ya que existen diferentes tamaños de objetos para comercializar, desde mantas, hasta anillos.



Señaladores

Funcionan, al igual que el almanaque, como obsequio. Se realizaron 3 diferentes, de acuerdo a los tres materiales.





PROGRAMA DE PROMOCION
DEL ARTESANO FOLCLORICO
Este programa tiene como
objetivo principal la
generación de ingresos
genuinos para artesanos
rurales, quienes con su
trabajo contribuyen a
preservar nuestra identidad.
Esta destinado a artesanos
tradicionales que residen
en la zona del desierto y de
frontera de la provincia.
Ellos con sus manos
creadoras rescatan la
tradición, producen obras
que se constituyen en
bienes culturales que
respetan y recrean
técnicas ancestrales,
utilizando materia prima
existente en su habitad.

DEVELANDO SECRETOS

Quienes han descifrado las
técnicas afirman que la
cesteria huarpe combina dos
elementos; la trama y la
urdimbre. De los diferentes
modos en que se unen estos
elementos resultara el tipo de
cestería. Los básicos son la
acordalada, espiral y llana,
más una serie de variantes
que se utilizan como decoración.



PROGRAMA DE PROMOCION DEL ARTESANO FOLCLORICO Este programa tiene como objetivo principal la generación de ingresos genuinos para artesanos rurales, quienes con su trabajo contribuyen a preservar nuestra identi Esta destinado a artesanos tradicionales que residen en la zona del desierto y de frontera de la provincia. creadoras rescatan la tradición, producen obras que se constituyen en bienes culturales que respetan y recrean técnicas ancestrales, utilizando materia prima existente en su habitad. TECNICAS DEL CUERO descendientes Huarpes, Puelches y Pehuenches. Sobado, Costuras, Trenzado, Bombas, Retobado. Los puesteros son los encargados de hacer las labores en cuero, a la puesta del sol, con solo la luz de una vela y en las soban el cuero a mano, sin la utilización de ningun tipo de químicos.

Postales

Serie de 3 postales que con fotografías macro, muestran las texturas de los productos, dando la idea de la calidez y el trabajo que poseen cada una de las piezas. Serán repartidas en Hostel, Hoteles y centros de información turística.









MERCADO	
ARTESANAL MENDOCINO	
	PROGRAMA DE
	ARTESANO FOLCLORICO
Villegas Renigio, Salero de Cuero, Lavalle	

PROMOCIÓN DEL 32º ANIVERSARIO

De la misma manera que se uso la idea de dividir en etapas el proceso de elaboración, en el proyecto de identidad, y se la relacionó con las diferentes piezas gráficas, esto también se traslado hacia la promoción del aniversario, haciendo una analogía entre dicho evento, con la "llegada" de la fiesta de la virgen del Rosario, fiesta realizada en la laguna del rosario, oriunda de Lavalle, lugar de procedencia de la mayor cantidad de piezas del Mercado Artesanal.

Etapas del proceso	Piezas Gráficas
1º Preparativos de la fiesta ————	——— Afiche Backlight
2º Comienzo —————	Banner - Folleto programa
3º Finalización —————	——— Calendario
)

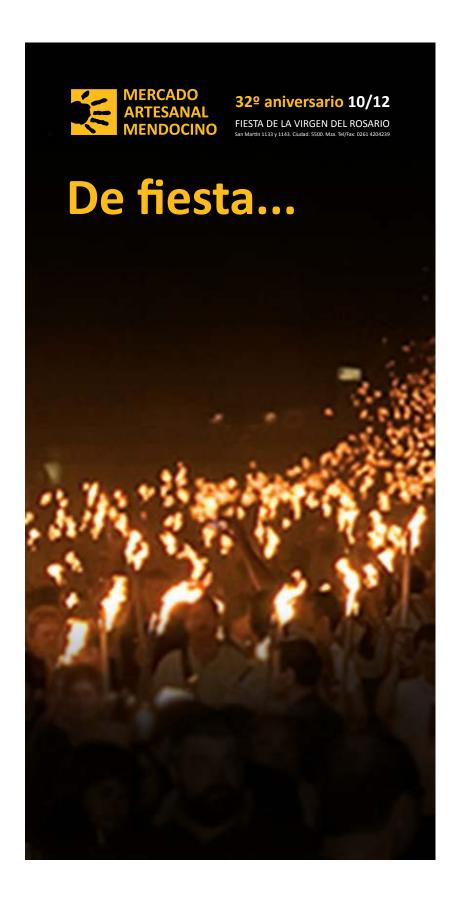
• Afiche cierre de obra:

Esta pieza tiene un alcance masivo, ya que se encuentra en la vía pública. Se utilizó una fotografía con un camino con características de Lavalle y el anclaje verbal, "en camino", haciendo alusión a la llegada de la virgen del Rosario como también a la llegada del aniversario del Mercado.



Banner

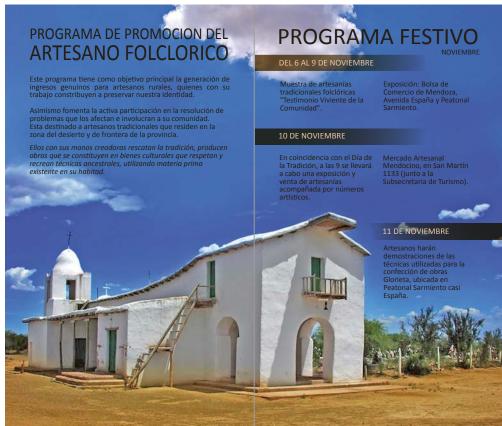
Esta pieza será colocada en la Bolsa de comercio y en el Mercado Artesanal Mendocino, donde se exponen y comercializan los productos, los días que se festeja el aniversario. Se utilizó una fotografía realista de una peregrinación hacia la virgen del rosario. El anclaje verbal es "de fiesta".



Folleto promoción

Se utilizo al igual que en el banner, la imagen fotográfica de la peregrinación, esta pieza será repartida en las sedes de exposiciones y será colocada en hostel, hoteles, restaurant y centro de información turística. En su interior contiene un programa festivo a realizar e informa sobre el programa de promoción del artesano folklórico.





Calendario

Esta pieza se dará como obsequio en las exposiciones realizadas por el aniversario a los compradores mostrando paisajes de lavalle.







PROGRAMA DE PROMOCION DEL ARTESANO ESTA programa tiene como objetivo principal la generación de ingresos genuinos para artesanos rurales, quienes con su trabajo contribuyen a preservar neuetra identidad. FOLCLORICO Esta destinado a artesanos tradicionales que residen en la zona del desierto y de frontera de la provincia.

Ellos con sus manos creadoras rescatan la tradición, producen obras que se constituyen en bienes culturales que respetan y recrean técnicas ancestrales, utilizando materia prima existente en su habitad. Estas expresiones culturales contiene un valor intangible, pues transmiten el mensaje de la historia de nuestros pobladores pre colombinos.

Pretende generar empleo con ingresos más estables para "...aquellos artesanos que mantienen nuestra identidad." El Mercado, ha realizado desde entonces, visitas periódicas a artesanos de toda la provincia, realizando la compra de las piezas sin intermediarios.









Remeras

Estas remeras serán promocionales al igual que el calendario y serán entregados en la misma situación. Sirven para posicionar al mercado a través del tiempo, ya que es un objeto que perdura a través del mismo.

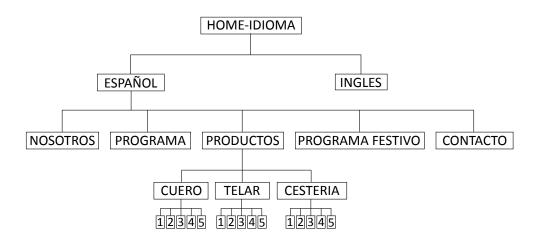


MULTIMEDIA

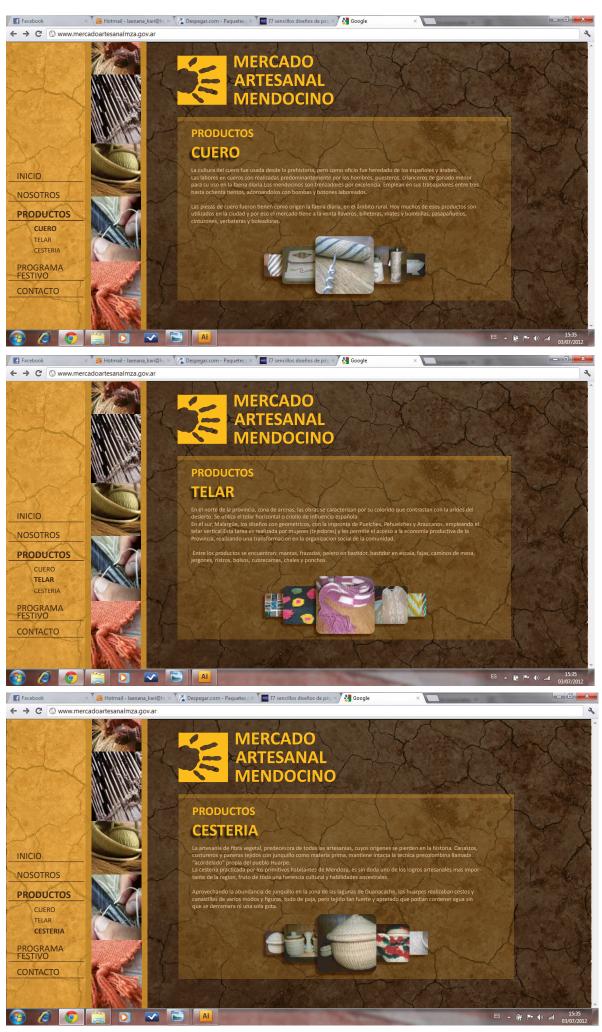
• Pagina web

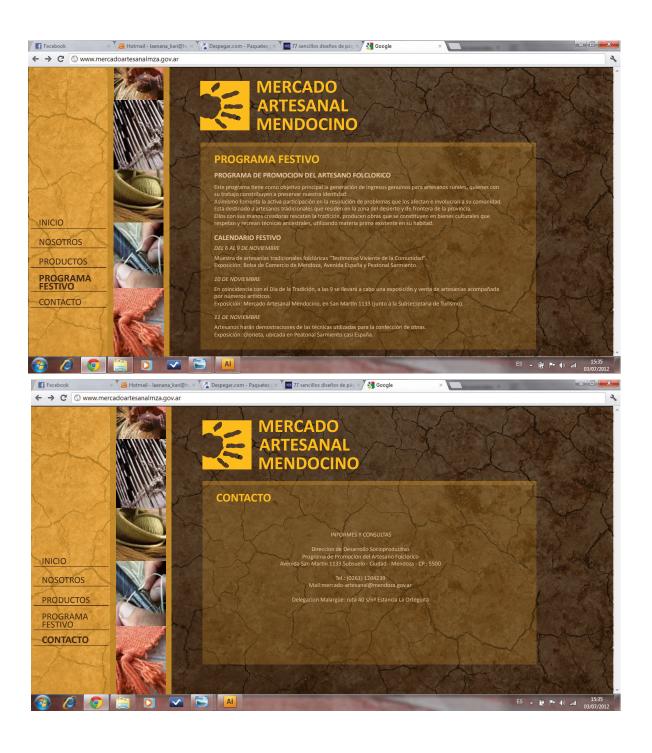
Teniendo en cuenta el alcance de los medios de comunicación, el sitio web es fundamental para promocionar al Mercado Artesanal Mendocino, ya que posee un público variado tanto nacional como internacional.

La pagina es bilingüe y se puede acceder fácilmente a los 3 tipos de productos comercializados, obteniendo información de cada materia prima como así también información acerca de las actividades del mercado y el aniversario.









5.3 Contextualización

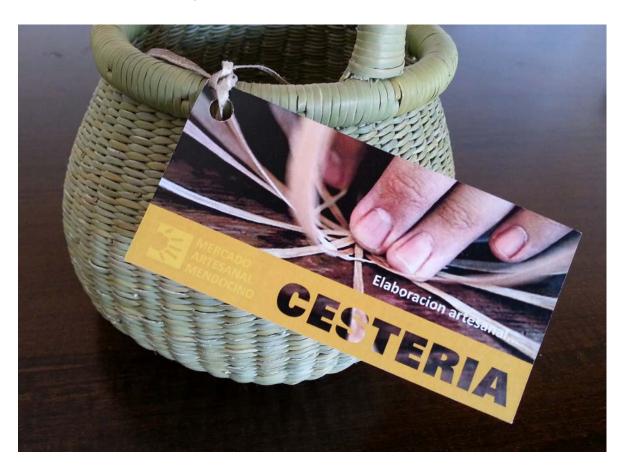
• Identidad - Papelería básica







• Identidad - Etiquetas



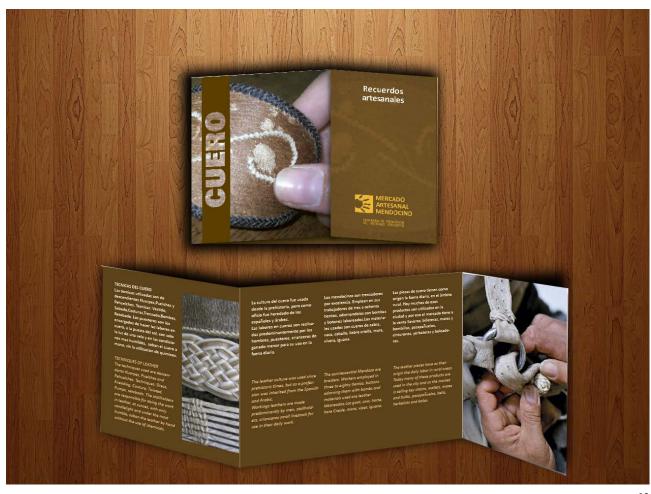
• Identidad - Certificado de autenticidad



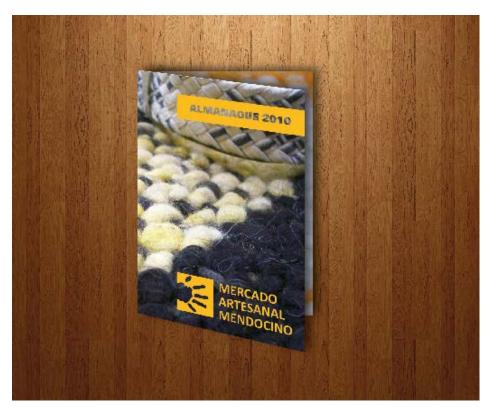
• Identidad - Banners internos



• Editorial - Folleto



• Promoción - Almanaque



• Promoción - Señaladores



Promoción - Afiche backlight y cierre de obra





Promoción - Bolsa



Promoción 32º aniversario -Remera

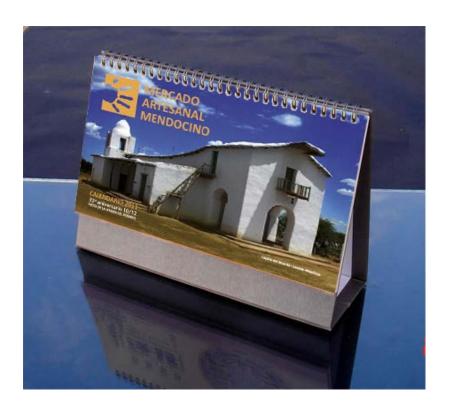




Promoción 32º aniversario - Afiche backlight



• Promoción 32º aniversario - Calendario



NORMATIVA DEL SISTEMA

6. NORMATIVA DEL SISTEMA

- 6.1 Marca
- 6.2 Código cromático
- 6.3 Tipografías
- 6.4 Grilla tipográfica

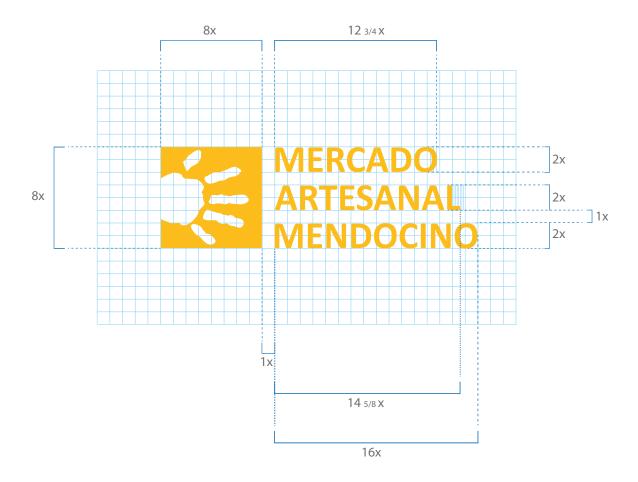
6. NORMATIVA DEL SISTEMA

6.1 Marca

La marca realizada se debe mantener tal cual se presenta sin cambios cromáticos.

Grilla

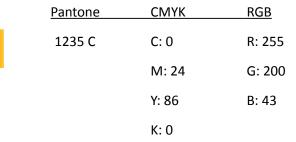
El grillado de la marca se hizo a grandes rasgos, ya que al poseer rasgos gestuales, si se grilla por completo perdería expresividad y naturalidad.



Codificación del color

Para la marca solo se utilizó un color.





También se tuvo en cuenta la versión en blanco y negro y escala de grises, ya que se debe tener en consideración los aspectos tecnológicos y económicos.





6.2 Código Cromático

El código cromático se estableció para permitir una coherencia en todo el desarrollo del proyecto, ayudando a reforzar el sistema.

La paleta de colores utilizada está compuesta por el color de la marca, un color institucional y tres colores más, para cada tipo de productos que comercializa el mercado (telar, cuero y cestería).

	<u>Pantone</u>	СМҮК	RGB
	167	C: 18 / M: 77 / Y: 100 / K:8	R: 193 / G: 79 / B: 21
INSTITUCIONAL			
	<u>Pantone</u>	СМҮК	RGB
	732	C: 41 / M: 74 / Y: 100 / K: 53	R: 97 / G: 50 / B: 19
CUERO			
	<u>Pantone</u>	СМҮК	RGB
	Pantone 399	CMYK C: 44 / M:33 / Y: 100 / K:6	RGB R: 157 /G: 145 / B: 0
TELAR			_
TELAR			_
TELAR	399	C: 44 / M:33 / Y: 100 / K:6	R: 157 /G: 145 / B: 0

6.3 Tipografías

La fuente tipográfica que se utilizó en la marca es:

CALIBRI BOLD

A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R S T U V W X Y Z a b c d e f g h i j k l m n ñ o p q r s t u v w x y z 1 2 3 4 5 6 7 8 9 0

La tipografía utilizada en los textos base en español:

CALIBRI REGULAR

A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R S T U V W X Y Z a b c d e f g h i j k l m n ñ o p q r s t u v w x y z 1 2 3 4 5 6 7 8 9 0

La tipografía utilizada para textos base en inglés es:

CALIBRI ITALIC

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 1234567890

La tipografía utilizada para nombrar a cada materia prima es:

• UNIVERS LTSTD XBLACK

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklmnñopqrstuvwxyz 1 234567890

6.4 Grilla Tipográfica

Piezas del sistema que poseen grilla tipográfica:

• Folletos de los diferentes productos (cuero, telar y cestería)

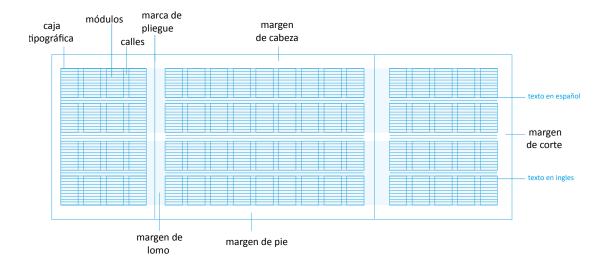
Formato:

Desplegado: 35,5 cm x 12 cm Cerrado: 16 cm x 12 cm

Para la realización de la grilla se utilizó un interlineado de 6 pts. Cada caja tipográfica posee diferente cantidad de módulos, adecuándose al formato del folleto tríptico.

La caja tipográfica izquierda posee 4 módulos horizontales y 4 módulos verticales, la caja tipográfica central contiene 9 módulos horizontales y 4 módulos verticales y la caja tipográfica derecha posee 5 módulos horizontales y 4 módulos verticales.

A esta grilla se la dividió horizontalmente en dos partes, compuesta cada una de dos filas de módulos superiores y dos filas de módulos inferiores, que se utilizaron para colocar el texto base en español y el texto base en inglés respectivamente.



Tipografías utilizadas:

Texto base en español: CALIBRI REGULAR – cuerpo 9/12 Texto base en inglés: CALIBRI ITALIC - cuerpo 9/12 Anclaje verbal: CALIBRI BOLD – cuerpo 18/18



FOLLETO PARTE EXTERIOR



FOLLETO PARTE INTERIOR

Folleto institucional informativo

Formato:

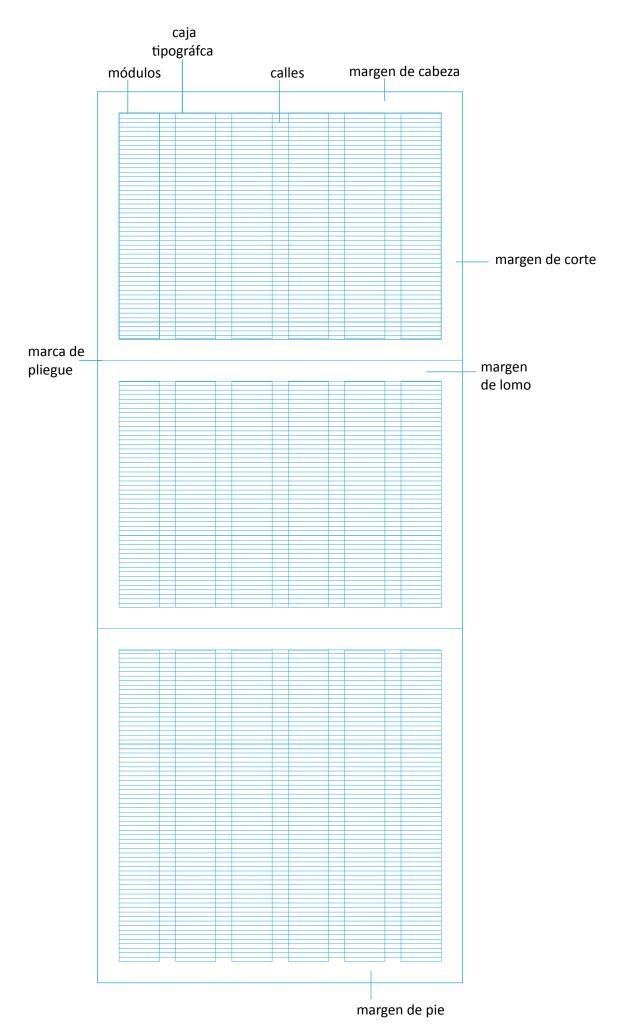
Desplegado: 17 cm x 41,5 cm Cerrado: 17 cm x 12,5 cm

Para la realización de la grilla se utilizó un interlineado de 6 pts. Cada caja tipográfica posee diferente cantidad de módulos, adecuándose al formato del folleto tríptico vertical. Las cajas tipográficas superior, central e inferior, se dividen horizontalmente en 6 módulos, estos se agrupan de a dos, formando tres columnas, según las diferentes necesidades. Este folleto a diferencia del anterior, posee en toda la parte frontal el texto en español y toda la parte posterior la información se encuentra en inglés.

Tipografías utilizadas:

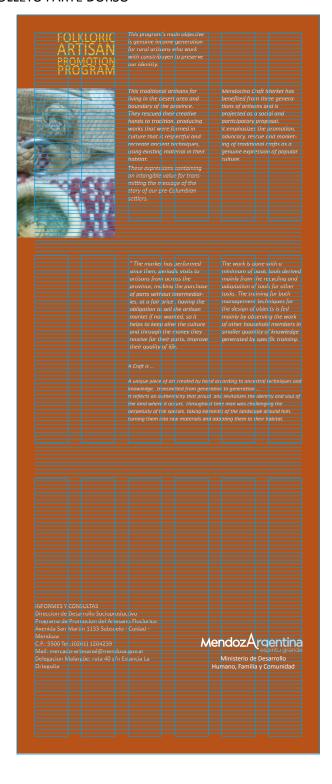
Texto base en español: CALIBRI REGULAR - cuerpo 10/12

Texto base en inglés: CALIBRI ITALIC - cuerpo 9/12 Anclaje verbal: CALIBRI BOLD – cuerpo 20/22



FOLLETO PARTE DORSO

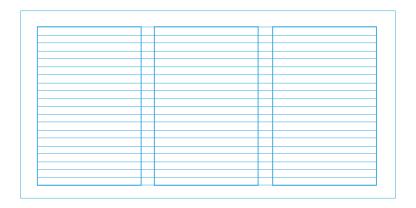




Etiquetas (cuero, telar y cestería)

Formato: 10 cm x 5 cm

Para la realización de la grilla se utilizo un interlineado de 6 pts. La caja tipográfica se dividió en 3 módulos horizontales.



<u>Tipografías utilizadas:</u>

Texto clase de material: UNIVERS EXTRABLACK – cuerpo 30

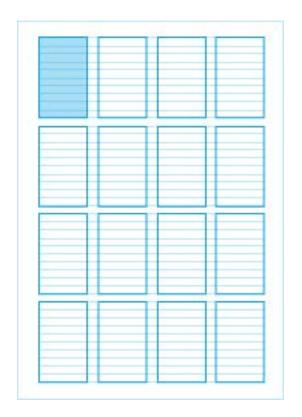
Anclaje verbal: Calibri bold – CUERPO 11



CERTIFICADOS - Cuero -Telar - Cestería

Formato: 7 cm x 10 cm

Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 6/6. La caja tipográfica, posee 4 módulos horizontales y 4 módulos verticales.



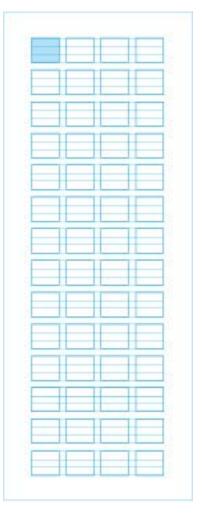


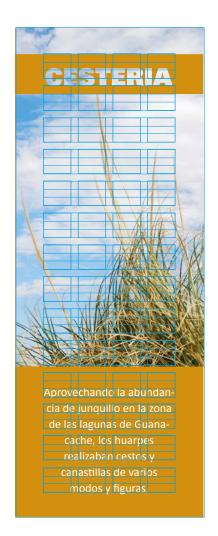


Banners internos

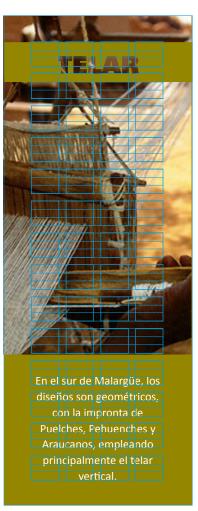
Formato: 130 cm x 50 cm

Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 60/60. La caja tipográfica, tiene 4 módulos horizontales y 14 módulos verticales



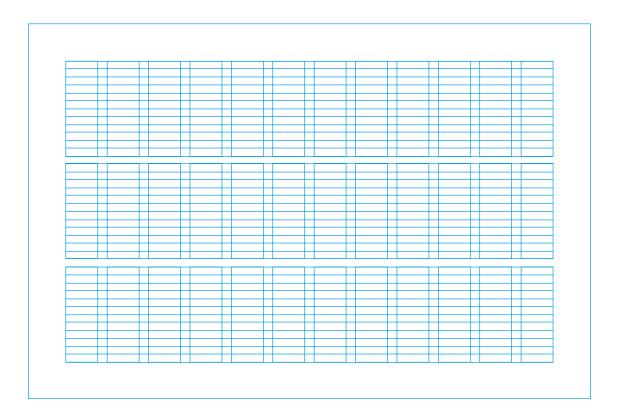






• AFICHE CIERRE DE OBRA - Cuero -Telar - Cestería

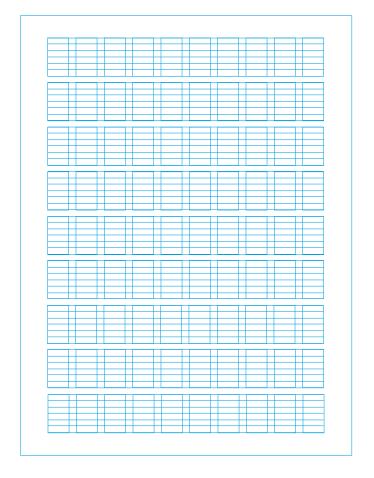
Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 60/60. La caja tipográfica, posee 12 módulos horizontales y 3 módulos verticales.

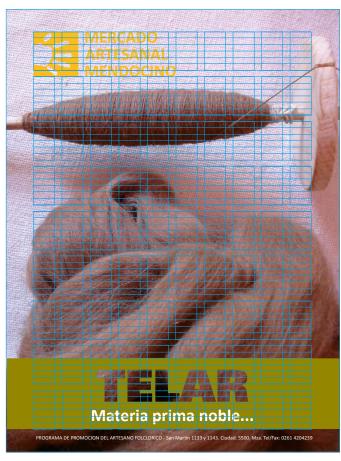




• AFICHE BACKLIGHT - Cuero -Telar - Cestería

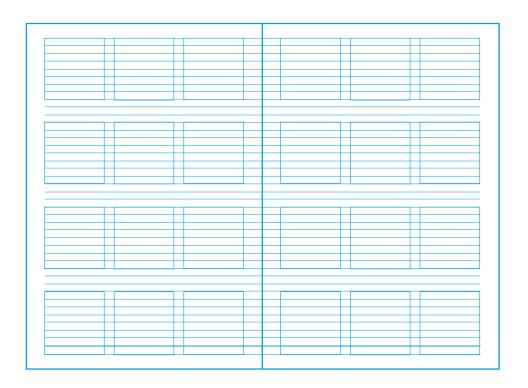
Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 60/60. La caja tipográfica, posee 10 módulos horizontales y 9 módulos verticales.





ALMANAQUE

Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 6/6. La caja tipográfica, posee 3 módulos horizontales y 4 módulos verticales para cada una de las páginas.

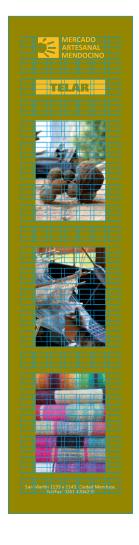


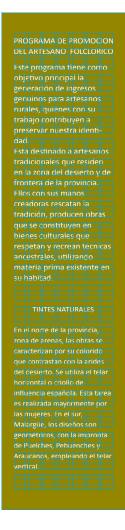


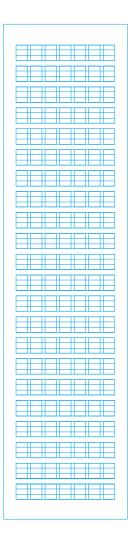
DDOCDAMA DE DDOMOCIONI	ENERO	FEBRERO	MARZO
PROGRAMA DE PROMOCION	D L M M J V S	DLMMJVS	DLMMJVS
DEL ADTECAMO FOI CLODICO			
DEL ARTESANO FOLCLORICO	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14	1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 1
	11 12 13 14 15 16 17	15 16 17 18 19 20 21	15 16 17 18 19 20
Este programa tiene como objetivo principal la	18 19 20 21 22 23 24	22 23 24 25 26 27 28	22 23 24 25 26 27 3
	25 26 27 28 29 30 31		29 30 31
generación de ingresos genuinos para artesanos		370	1000
rurales, quienes con su trabajo constribuyen a			
	ABRIL	MAYO	JUNIO
preservar nuestra identidad.	DIMMIVS	DLMMJVS	DLMMJV
Asimismo fomenta la activa participación en la	1 2 3 4	1 2	1 2 3 4 5 6
Asimismo fomenta la activa participación en la	5 6 7 8 9 10 11	3 4 5 6 7 8 9	7 8 9 10 11 12
resolución de problemas que los afectan e involucran	12 13 14 15 16 17 18	10 11 12 13 14 15 16	14 15 16 17 18 19
	19 20 21 22 23 24 25	17 18 19 20 21 22 23	21 22 23 24 25 26 2
a su comunidad.	26 27 28 29 30	24/31 25 26 27 28 29 30	28 29 30
Esta destinado a artesanos tradicionales que residen		and the second	
en la zona del desierto y de frontera de la provincia.	IUIIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE
en la zona dei desierto y de frontera de la provincia.	D L M M J V S	D L M M J V S	D L M M J V
Ellos con sus manos creadoras rescatan la tradición.			
	1 2 3 4	1	1 2 3 4 !
producen obras que se constituyen en bienes	5 6 7 8 9 10 11	2 3 4 5 6 7 8	6 7 8 9 10 11 :
	12 13 14 15 16 17 18	9 10 11 12 13 14 15	13 14 15 16 17 18 :
culturales que respetan y recrean técnicas	19 20 21 22 23 24 25	16 17 18 19 20 21 22	20 21 22 23 24 25
	26 27 28 29 30 31	22/20 24/21 25 26 27 28 29	27 28 29 30
ancestrales, utilizando materia prima existente en su		A SECTION AND ADDRESS.	
habitad.		The second second	
	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
Estas expresiones culturales contiene un valor	D L M M J V S	DLMMJVS	D L M M J V
intangible pues transmiten el mensaje de la historia	1 2 3	1 2 3 4 5 6 7	1 2 3 4 5
	4 5 6 7 8 9 10	8 9 10 11 12 13 14	6 7 8 9 10 11 :
de nuestros pobladores pre colombinos.	11 12 13 14 15 16 17	15 16 17 18 19 20 21	13 14 15 16 17 18
	18 19 20 21 22 23 24	12 23 24 25 26 27 28	20 21 22 23 24 25
	25 26 27 28 29 30 31	29 30	27 28 29 30 31

SEÑALADORES

Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 6/6. La caja tipográfica, posee 7 módulos horizontales y 22 módulos verticales.



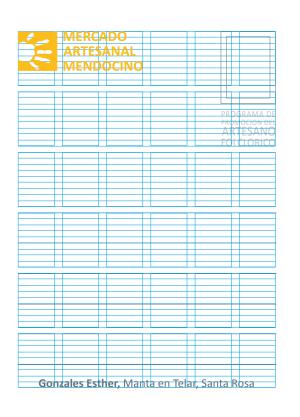




POSTALES

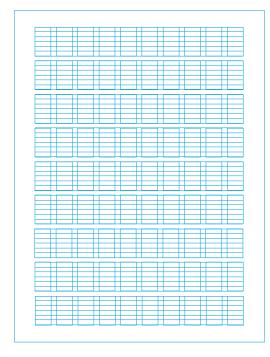
Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 6/6. La caja tipográfica, posee 6 módulos horizontales y 6 módulos verticales.





• AFICHE BACKLIGHT 32º ANIVERSARIO

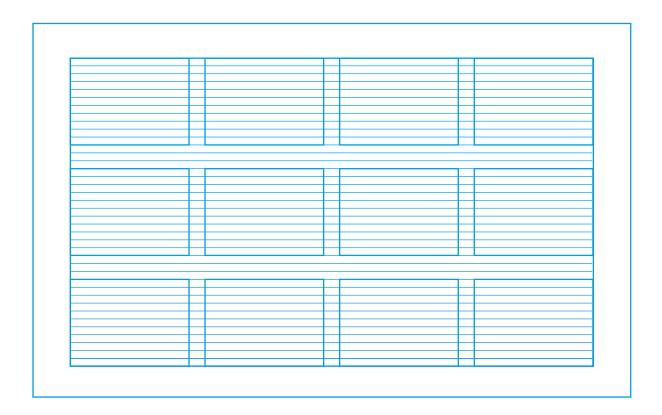
Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 60/60. La caja tipográfica, posee 10 módulos horizontales y 9 módulos verticales.



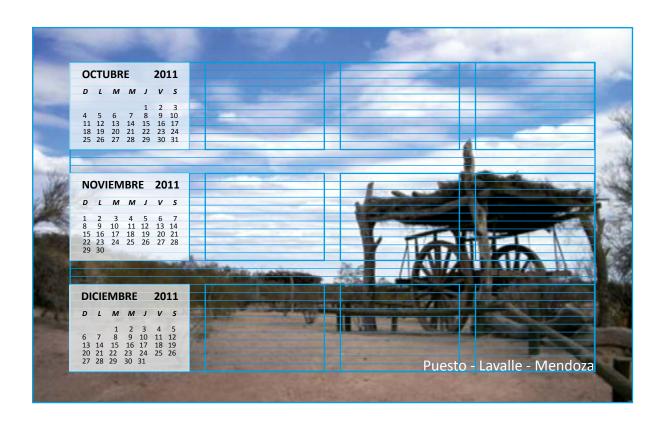


CALENDARIO 32º ANIVERSARIO

Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 6/6. La caja tipográfica, posee 4 módulos horizontales y 3 módulos verticales para cada página.

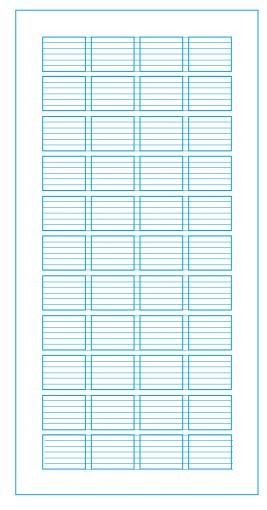


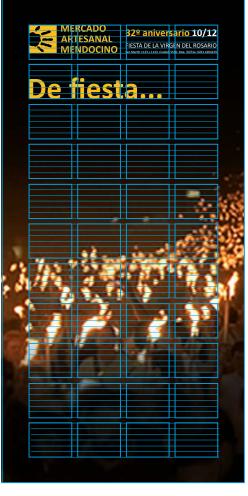




• BANNER 32º ANIVERSARIO

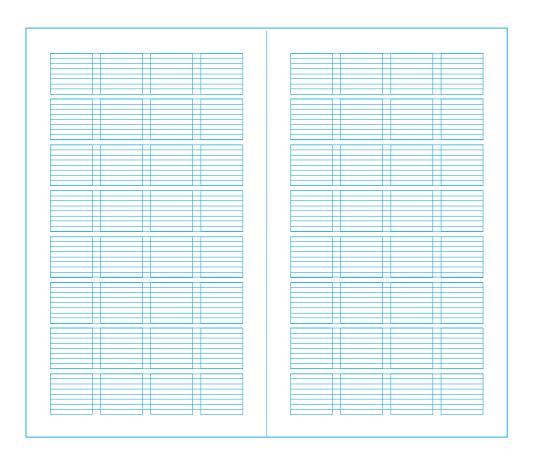
Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 60/60. La caja tipográfica, posee 4 módulos horizontales y 11 módulos verticales.





FOLLETO PROGRAMA 32º ANIVERSARIO

Se creo una grilla en base a la tipografía Calibri 6/6. La caja tipográfica, posee 4 módulos horizontales y 8 módulos verticales para cada página.







INFORME TÉCNICO

7. INFORME TÉCNICO

- 7.1 Piezas gráficas
- 7.2 Nómina de empresa graficas

7. INFORME TÉCNICO

7.1 Piezas gráficas

A continuación se detallarán todas las piezas gráficas del proyecto para su correcta reproducción

Papelería básica

Papel carta:

Formato: A4 (21 cm x 29,7 cm) Soporte: Papel Obra 120 grs. Método de impresión: Offset.

Tintas:

PANTONE 123

Sobre:

Formato: Ingles (22 cm x 11 cm) Soporte: Papel Obra 90 grs. Método de impresión: Offset.

Tintas:

PANTONE 123

Tarjeta personal:

Formato: 8,5 cm x 5 cm Soporte: Ilustración 300 grs.

Método de impresión: Offset / Láser

Tintas:

PANTONE 123

• Papelería comercial

Formato: 15 cm x 20 cm Soporte: Papel Obra 90 grs Método de impresión: Offset Acabado: Abrochado y troquelado

Tintas:

PANTONE 123

Placa exterior

Formato: 60 cm x 20 cm x 5 cm

Soporte: madera de pino y acrílico de 1 mm

Método de impresión: Caladora

Acabado: impermeabilizado, pegado y amurallado

• Etiquetas (cuero, telar y cestería)

Formato: 10 cm x 5 cm Soporte: Ilustración 300 grs

Método de impresión: Offset / Láser

Tintas:

CMYK

Acabado: perforado

• Certificado de autenticidad (cuero, telar y cestería)

Formato: 7 cm x 10 cm Soporte: Ilustración 200 grs

Método de impresión: Offset / Láser

Tintas: CMYK

Banners internos

Formato: 130 cm x 50 cm

Soporte: Lona

Método de impresión: Láser

Tintas: CMYK

Acabado: perforado, arandelas y amurallado

• Bolsas de papel

Formato: - Chico: 18 cm x 22 cm x 7 cm

- *Mediano*: 30 cm x 40 cm x 15 m - *Grande*: 50 cm x 46 cm x 18 cm

Soporte: Papel rústico con textura Método de impresión: Serigrafía

Acabado: plegado, pegado y perforado

Tintas:

PANTONE 123

• Almanaque promocional

Formato: desplegado (13,5 cm x 9,5 cm)

plegado (6,5 cm x 9,5 cm)

Soporte: Ilustración 100 grs Método de impresión: Offset

Tintas: CMYK

• Calendario Promoción 32º Aniversario

Formato: 26,5 cm x 20 cm Soporte: Ilustración 100 grs Método de impresión: Offset

Tintas: CMYK

Acabado: Perforado, anillado

Banner Promoción 32 º Aniversario

Formato: 180 cm x 90 cm

Soporte: Lona

Método de impresión: Láser

Tintas:



• Afiche promocional

Formato:

Cierre de obra : 150 cm x 109 cm Backlight: 148 cm x 110 cm Soporte: Papel Obra 150 grs Método de impresión: Offset

Tintas: CMYK

• Postales Promoción 32 º Aniversario

Formato: 15 cm x 11 cm

Soporte: Cartulina forrada 200 grs. Método de impresión: Offset

Tintas: CMYK

Folleto cuero, telar y cestería

Formato: Desplegado: 33,5 cm x 12 cm

Plegado: 16 cm x 12 cm Soporte: Ilustración 100 grs

Método de impresión: Offset Acabado: Plegado

Tintas: CMYK

• Folleto institucional

Formato: Desplegado: 41,5 cm x 17 cm

Plegado: 16,5 cm x 17 cm

Soporte: Ilustración 100 grs. Método de impresión: Offset.

Acabado: Plegado

Tintas: CMYK

• Folleto programa, Promoción 32 º Aniversario

Formato: *Desplegado:* 20 cm x 17 cm *Plegado:* 10 cm x 17 cm

Soporte: Ilustración 100 grs.

Método de impresión: Offset

Acabado: Plegado

Tintas: CMYK

• Señaladores Promocionales

Formato: 20 cm x 5 cm

Soporte: Cartulina forrada 200 grs. Método de impresión: Offset

Tintas:



Afiche Backlight Promoción 32 º Aniversario

Formato: 148 cm x 110 cm Soporte: Papel Obra 150 grs. Método de impresión: Offset

Tintas: CMYK

7.2 Nómina de empresas gráficas

EDIT COPY

Impresiones láser, cartelería, letreros Suipacha 466 (5500) Mendoza www.edicopy.com.ar

Tel /Fax: 54 (261) 4292829 - 4294675

REGISTRO GRÁFICO

Impresiones láser y Offset Ayacucho 141, Cuidad, Mendoza info@registrograficosa.com.ar Tel.:(0261) 4304953

COTYFAX

Offset digital, láser color, ploter de corte Rivadavia 217, Ciudad, Mendoza info@cotyfax.com.ar - cotyfax@hotmail.com Tel.:(0261) 4291472

NEO PRINT

Láser color, Grabados láser Urquiza 163, Cuidad, Mendoza ventas@neoprintsa.com.ar - www.neoprintsa.com.ar Tel.:(0261) 4296914 - 4295227 - 0800-333-2970

OLIVER PRINT

Offset digital, papelería comercial, autoadhesivos San Juan 645, Cuidad, Mendoza ventas@olvierprintsa.com.ar Tel.:(0261) 4257490 - Cel: 0261 - 154 545536

ORIGINALES LASER PRINT

Impresiones láser, Gigantografías Rivadavia 25, Cuidad, Mendoza info@lasermendoza.com.ar Tel.:(0261) 4203114

ARTES GRÁFICAS MELFA S.A.

Impresiones Offset Ituzaingo 2387, Cuidad, Mendoza info@agmelfa.com.ar Tel.:(0261) 4306316

OESTE ARGENTINO S.R.L.

Etiquetas Offset, Autoadhesivas en bobina, folletos, editorial Jujuy 409, Cuidad, Mendoza www.oesteargentino.com.ar Tel.:(0261) 4307523 - 4377412

MOREL

Offset y Offset digital Rioja 333, Cuidad, Mendoza info@moreltg.com.ar - www.moreltg.com.ar Tel. Fax:(0261) 4244772 - 4244698

IMPRENTA ITALIA

Sistema Offset Sobremonte 483, Cuidad, Mendoza tgitalia@speedy.com.ar Tel. Fax:(0261) 4236465

LITOGRAFIA CUYO

J. F. Moreno 1638, Cuidad, Mendoza litocuyo@litografiacuyo.com Tel.:(0261) 4380606 Fax: (0261) 4380499

ESTAMPADOS A & A

Impresiones digitales, Impresión de Ionas, Ploter de corte Necochea 292, Cuidad, Mendoza Tel.:(0261) 4291813

OSIRIX ARGENTINA

Letreros corporeos, Backligth, Frontlight, Iuminosos, Grabados láser, Banners, gigantografias Roque Saenz Peña 765, Mendoza Tel.:(0261) 4294209

ANDIPEL

Fabrica de bolsas de papel Guido Spano 695 Dorrego, Mendoza Tel.:(0261) 4313445